



Projektmanagement Inside Sales (m/w/d)

Standort: **Minden** | Befristung: **Unbefristet** | Karriere Level: **Berufserfahrener (m/w/d)**

Die WAGO Solutions GmbH ist ein integraler Bestandteil der WAGO Unternehmensgruppe. WAGO steht für starke Verbindungen. Als internationales Familienunternehmen sind wir mit 9000 Kollegen und Kolleginnen weltweit ein zuverlässiger Partner. Mit unserer Verbindungs-, Interface- und Automatisierungstechnik finden wir zukunftsweisende Lösungen für Gebäude und Industrie.

Mitarbeitende: 140 Weltweit

Umsatz in 2023: 35 Mio. Euro

Aufgaben, die unsere Zukunft gestalten:

- Entwicklung, Umsetzung und Implementierung von Prozessen der WAGO SOLUTIONS GmbH
- Einführung und Umsetzung der Prozesse in die Schnittstellen zur WAGO GmbH & Co. KG
- Unterstützung des Projektmanagements im Bereich Kundenanfragen
- Steuerung von Kundenprojekten im Inside Sales
- Ansprechpartner für Kundenaufträge und Liefertermine im Inside Sales
- Unterstützung der kaufmännischen Abteilung im Bereich Kalkulation

Kompetenzen, die Perspektive schaffen:

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Fachhochschulausbildung / kaufm. Ausbildung
- Erfahrung im Kundenprojektgeschäft ist wünschenswert
- Hohes Maß an technischem Interesse
- Selbstständiges Arbeiten und hohes Maß an Flexibilität
- Überzeugend und Teamfähig
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicheres Auftreten in Wort und Schrift
- EDV-Kenntnisse von MS-Office, SAP und ProCos

Gut versorgt

Leistungsbezogene Vergütung incl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld und Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge.

Attraktive Arbeitszeiten

Weil flexibles und mobiles Arbeiten mehr Freiheit in Beruf und Freizeit bietet.

Stärken fördern

Weil Bildung nie aufhört: Wir setzen auf individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail.

Ihr Kontakt: **WAGO Solutions** | +49 571 38776-0 | bewerbung@wago-solutions.com